



Are you the **rock** we're looking for?

Vertegenwoordiger

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

Als gedreven commercieel vertegenwoordiger voor de snijzaal ben je zowel verantwoordelijk voor de **opvolging van bestaande klanten** als voor de **prospectie van nieuwe klanten**. Je hebt regelmatig contact met klanten, verkoopt producten uit ons gamma en zorgt voor de follow-up van de geleverde kwaliteit en service. Daarnaast krijg je de kans om de klantenportefeuille verder uit te breiden door zowel oude als nieuwe klanten aan te spreken.

Verantwoordelijkheidsgebieden:

- **Beheren** van een klantenbestand en **onderhouden** van klantrelaties
- **Verkopen** van producten uit het assortiment
- **Opvolgen** van de kwaliteit en service van de geleverde producten
- Actief **prospecteren** bij nieuwe en bestaande klanten
- Opstellen en bijhouden van de **assortimentslijst**
- **Accountbeheer** en **communicatie** met de aankoopafdeling
- Behandelen van **klachten** en zoeken naar oplossingen
- **Beurzen** voorbereiden en **bezoeken** om het productaanbod te presenteren
- Monitoren van de **concurrentie** en **marktontwikkelingen**

• **Analyseren** van verkoophistorieken en rapporteren over resultaten



WIE WIJ ZOEKEN

- **Ervaring** in commerciële vertegenwoordiging, bij voorkeur in de vlees- of voedingssector.
- Grondige kennis van vleesproducten is een pré.
- Vloeiend in **Nederlands** en **Frans** (zowel schriftelijk als mondeling).
- Sterke **communicatieve** en **onderhandelingsvaardigheden**.
- **Klantgerichte** en **oplossingsgerichte** werkhouding.
- **Zelfstandig** en in staat om prioriteiten te stellen in een dynamische werkomgeving.

WAT WIJ BIEDEN

Bij onze klant krijg je de unieke kans om te werken in een **jong, dynamisch en groeiend bedrijf** waar jouw ideeën en inbreng gewaardeerd worden. Ze bieden:

- Direct een vast **contract bij** indiensttreding.
- Een uitdagende en **afwisselende functie** binnen een ambitieuze organisatie.
- Een omgeving die je stimuleert om actief mee te denken en **initiatief** te tonen.
- Interne **opleidingen** op maat om jouw ontwikkeling te ondersteunen.
- Mogelijkheden voor **persoonlijke groei** en het gezamenlijk ontwikkelen van het bedrijf.
- Een stabiele, **familiale werkomgeving** in een financieel gezond bedrijf.

Naast een **marktconform salaris** en een contract van onbepaalde duur, ontvang je ook **extra voordelen**, zoals:

- Commissiesysteem.
- Een bedrijfswagen, laptop en mobiele telefoon.
- Maaltijdcheques ter waarde van €8/dag.
- Groepsverzekering.
- 6 ADV-dagen bovenop de 20 verlofdagen.
- Een cafetariaplan voor extra flexibiliteit.

WIE WIJ ZIJN

Het bedrijf is een Vlaamse KMO gevestigd te Moeskroen en gespecialiseerd in het **produceren, verpakken en etiketteren van voedingspakketten**. De Belgische grootdistributeurs zijn hun voornaamste klanten.

Deze onderneming met naambekendheid bezit heel wat knowhow om kwaliteit en capaciteit succesvol te combineren.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk