



# Are you the **rock** we're looking for?

## Vertegenwoordiger

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

- Je **vertegenwoordigt** het bedrijf in **Duitsland, Wallonië** en **Nederland** en bouwt een sterke klantenportefeuille op in de keuken- en interieursector.
- Je **prospecteert** actief en **adviseert** klanten over het assortiment natuursteen en samengestelde materialen.
- Je **overtuigt** klanten en prospecten van de kwaliteit van de producten en versterkt zo hun vertrouwen in het aanbod.
- Je **onderhandelt** over expositieruimtes in showrooms en zorgt voor optimale zichtbaarheid van de producten.
- Je onderhoudt **langdurige klantrelaties** en presenteert regelmatig nieuwe producten en promoties.
- Je volgt lopende projecten nauwgezet op en zorgt voor een vlotte afhandeling.
- Je werkt in nauwe samenwerking met de binnendienst en stemt dagelijks af voor een succesvolle verkoop.
- Je **organiseert showroombezoeken** voor key accounts en creëert een perfecte match tussen klant en product.
- Je bent **80% van je tijd op de baan** en rapporteert gestructureerd aan de sales manager.

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je bent een **geboren salestalent** met een sterke focus op langetermijnrelaties.
- Je weet doelen om te zetten in resultaten en hebt een uitgesproken commerciële drive.
- Je bent **sociaal, charismatisch, communicatief** en weet mensen te **overtuigen**.
- Je hebt een **eerste ervaring** als vertegenwoordiger; affiniteit met natuursteen of bouwproducten is een pluspunt.
- Je werkt vlot met **MS Office**; kennis van Microsoft Navision is een troef.
- Je drukt je vlot uit in het **Duits, Frans en Nederlands**.

## WAT WIJ BIEDEN

- Je start onmiddellijk met een **vast contract** in een expansief bedrijf met een leiderspositie in de markt.
- Je krijgt een **commercieel uitdagende functie** met veel ruimte voor initiatief en verantwoordelijkheid.
- Je werkt in een internationale en dynamische omgeving met een aangename, familiale sfeer.
- Je ontvangt een **competitief salaris** aangevuld met extralegale voordelen zoals firmawagen, laptop, gsm, maaltijdcheques, ecocheques, hospitalisatieverzekering en pensioenspaarplan.
- Je krijgt **6 ADV-dagen** en de mogelijkheid om carrièregroei en doorgroeikansen te realiseren.
- Je volgt een **uitgebreid intern opleidingstraject** bij ervaren professionals.
- Je bouwt mee aan de groei en het succes van een **sterke speler** in de sector.

## WIE WIJ ZIJN

Onze klant is producent en groothandelaar in **natuursteen, keramiek en composiet**.

Ze combineren technologie en vakkennis in elke fase van het proces.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **Vertegenwoordiger** (regio Duitsland, Wallonië & Nederland).

# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk