



Are you the **rock** we're looking for?

Technico-Commercial

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

Le technico-commercial doit bien maîtriser le produit technique dont il a la charge et détenir, en outre, un très **bon relationnel commercial**.

Sa mission consiste à:

- Développer le **portefeuille clients** sur une zone géographique spécifique : prospection (recherche) de nouveaux clients, fidélisation des clients existants, suivi des objectifs de ventes prédéfinis.
- S'occuper de la **vente** : analyse des besoins du client, traduction du cahier des charges du client auprès des services techniques internes, proposition technico-commerciale adaptée (faisabilité, planning et coûts), négociation, suivi de la commande, facturation.
- Gérer le **service après-vente** : transmission des critiques, suggestions aux services de l'entreprise (R&D, qualité, etc.)
- Participer à la **politique commerciale** de l'entreprise : veille stratégique, plans d'actions commerciales.

WIE WIJ ZOEKEN

- Vous avez obtenu un **diplôme** à la suite d'une formation en école de commerce/d'ingénieur ou une licence professionnelle/BTS Commercial ou équivalent par expérience.
- Vous avez minimum une **expérience** d'1 à 3 ans.
- Vous avez de solides compétences en **vente** et/ou en **négociation**.
- Vous êtes résistant au **stress**, avez un sens du **service** et êtes très **organisé**.
- **L'autonomie**, la **rigueur** et une certaine ouverture d'esprit vous caractérisent.

WAT WIJ BIEDEN

- Vous commencez tout de suite avec **CDI** pour une fonction à temps plein !
- Vous travailler dans un régime de journée, à plein temps : **40u/semaine** avec jours de récupérations en plus.
- Vous occupez un **poste varié et stimulant** au sein d'une **PME dynamique**.
- **L'esprit d'équipe** est ici très important, **l'entrepreneuriat** et **l'initiative** sont stimulés.
- Vous rejoignez une **entreprise chaleureuse** qui veut le meilleur, tant pour ses employés, que pour ses clients.
- Vous recevrez un **salaire attractif** en fonction de votre expérience (y compris des chèques-repas).

WIE WIJ ZIJN

Cette PME familiale située à Comines est spécialisée depuis plus de 25 ans dans la production d'escaliers préfabriqués en béton.

Pour leur département central, ils sont actuellement à la recherche d'un(e) **technico-commercial**.

Vous pensez toujours à résoudre les problèmes et vous avez le sens du détail ? Vous souhaitez faire partie d'une équipe dynamique et enthousiaste ? Vous voulez travailler dans une entreprise à la culture familiale et humaine, avec de vraies valeurs ? Vous avez répondu OUI à ces questions ? PARFAIT, vous êtes la personne que nous recherchons !

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk