



Are you the **rock** we're looking for?

Internal Sales Assistant

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Als internal sales medewerker ben je verantwoordelijk voor de **planning** van het periodiek onderhoud van de waterbehandelingsinstallaties en drinkwatersystemen. Je maakt deel uit van een team van 6 collega's.
- Je neemt jaarlijks contact op met het bestaand cliënteel voor het **inplannen van het jaarlijks onderhoud en zoutlevering**.
- Je **beheert de agenda** van de onderhoudsdienst op wekelijkse basis.
- Je kan **telefonisch** de basisproblemen oplossen, maar kan rekenen op de expertise van de technical manager en de andere collega's.
- Je staat in nauw contact met het onderhoudsteam.
- Je **berekent en bewaakt het rendement** van de onderhoudsdienst.
- Na inwerkperiode kan jouw takenpakket nog aangevuld worden met bv. **facturatie, digitalisatieprojecten**, etc.
- Je rapporteert aan de back-office manager.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je bent in het bezit van een **bachelordiploma** of gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt goede kennis **van MS Office** en idealiter een eerste ervaring met **ERP**-software. Bovendien heb je een grote interesse in digitalisatie.
- Je bent **leergierig** en neemt **initiatieven** om bijkomend technisch inzicht te verwerven.
- Je **communiceert graag en vlot** per telefoon en mail.
- Je kan je vlot uitdrukken in de twee landstalen (**NL-FR**). Min een **goeie durf Frans**.
- Je kan **zelfstandig** aan de slag en bent **administratief** sterk.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start onmiddellijk met een **vast contract**!
- Je mag tussen 8u & 8u30 starten. 1 keer per week, werk jij tot 18u30 en de vrijdag stop jij om 15u/15u30.
- Je werkt **40 uren** per week, waardoor je recht hebt op 20 dagen verlof en 12 ADV-dagen.
- Je vervoegt een **rustige werkomgeving** en een **aangename werksfeer**.
- Je krijgt een afwisselende en **uitdagende job** in een no-nonsense en **dynamische onderneming**.
- Je kan rekenen op een leuke werksfeer en **behulpzame collega's** in een dynamisch sales team.
- Je komt terecht in een grote groep, maar met een **familiale omvang**. Er is een **vlakke structuur** en een **relaxed sfeer**.
- Je krijgt de kans om jouw potentieel voluit te benutten met ruimte voor **ambitie** en **doorgroeimogelijkheden**.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salarispakket** conform jouw ervaring.
- **Teamspirit** staat centraal & **ondernemerschap** en **initiatief nemen** worden gestimuleerd.
- Je vervoegt tevens een **warm internationaal bedrijf** met oog voor zijn medewerkers en zijn klanten.
- Het bedrijf is **vlot bereikbaar** op 3km van de afrit E17/Deerlijk en 3km van de afrit E17/Waregem.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant maakt is een **dynamisch & grote groep aan bedrijven** in volle groei. De groep bundelt 25 bedrijven actief in **waterbehandeling** (een **duurzaam/tastbaar product**), samen telt de groep zo'n 1500 medewerkers verspreid over 14 landen.

Om de verdere uitbouw en groei van onze klant te ondersteunen, maken ze sinds kort deel uit van een grote familiale groep waar waarden als **betrokkenheid**, **kwaliteit** en **duurzaamheid** hoog in het vaandel worden gedragen.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **Internal Sales Assistant**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk