



Are you the **rock** we're looking for?

Field Sales Coach

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

Sales Team Ontwikkeling:

- Eén-op-één coaching van het Field Sales team om hun vaardigheden en klantinteracties te verbeteren.
- Zorgen voor de adoptie van nieuwe trainingsinitiatieven en praktische toepassing in het veld.
- Uitvoeren van evolutiegesprekken en begeleiden van het team bij hun ontwikkeling.

Optimalisatie van Tools & Processen:

- Begeleiden van het team in het gebruik van verkooptools zoals CRM en fungeren als eerste aanspreekpunt voor ondersteuning.
- Zorgen voor effectieve en consistente toepassing van onze 'one way of working'.
- Samenwerken met het team om beschikbare middelen optimaal te benutten tijdens verkoopinteracties.

Continue Verbetering van Sales Strategie:

- Regelmatig delen van nieuwe inzichten en marktinformatie met leidinggevendenden.
- Samenwerken met marketing en category management.
- Signaleren en communiceren van verbeterpunten.

Performantie Monitoring & Reporting:

- Analyseren van verkoopprestaties en rapporteren over de effectiviteit van coachingsactiviteiten.

WIE WIJ ZOEKEN

- Passie voor sales en talentontwikkeling.
- Ervaring met coaching, mentoring en prestatiebeoordelingen.
- Sterke communicatieve vaardigheden en het vermogen om teams te inspireren.
- Een scherp inzicht in marktdynamiek en klantinteracties.
- Ervaring in een gelijkaardige rol binnen de voeding.
- Proactief, oplossingsgericht en sterk in samenwerking.
- Kennis van de Nederlandse en Franse taal.

WAT WIJ BIEDEN

- Je komt terecht in een dynamische werkomgeving en start onmiddellijk met een **vast contract**
- Mogelijkheid tot **1 thuiswerkdag** per week (na inwerking), alhoewel je misschien liever aanwezig bent in de mooie kantoorruimte
- Je werkt binnen een 39-urenweek en hebt recht op **26 verlofdagen, allemaal vrij te kiezen**
- Je start op om 8u30, eindigt je werkdag om 17u en geniet van 30 minuten middagpauze
- Bovenop je marktconforme loon geniet je ook van maaltijd- en ecocheques, een hospitalisatieverzekering en de mogelijkheid tot een fietslease.

WIE WIJ ZIJN

Bij onze klant bouwen ze elke dag aan een assortiment dat hun klanten inspireert en versterkt. Het gaat om een internationale groothandel en producent van bakkerij- en voedingsgrondstoffen, actief in meer dan 30 landen.

Als **Field Sales Coach** speel je een cruciale rol in het verbeteren van de prestaties van het Field Sales team. Door middel van mentoring, coaching en ondersteuning til je klantgedrevenheid naar een hoger niveau om het beste voor de klant te realiseren. Je werkt nauw samen met de Sales Director en Account Team Leads om de uitvoering in het veld af te stemmen op onze strategieën en doelstellingen.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk