



Are you the **rock** we're looking for?

Business Developer Limburg

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je bouwt actief een **klantenportefeuille** uit in de regio **Limburg**.
- Je identificeert **nieuwe opportuniteiten** en vertaalt deze naar concrete business.
- Je benadert **potentiële klanten** met een duidelijke meerwaarde van onze producten.
- Je analyseert **klantbehoeften** en biedt **technische ondersteuning** bij producttoepassingen.
- Je maakt **offertes** op maat en volgt deze nauwgezet op tot aan de bestelling.
- Je onderhoudt **duurzame relaties** met klanten en fungeert als hun vaste aanspreekpunt.
- Je werkt nauw samen met interne afdelingen zoals boekhouding, logistiek en techniek.
- Je zorgt voor een **correcte en tijdige facturatie** in overleg met de boekhouding.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je beschikt over een **bachelor- of masterdiploma** of gelijkwaardige ervaring.
- Je hebt **minstens 5 jaar ervaring** in sales, bij voorkeur in de bouw- of betonsector.
- Je communiceert vloeiend in het **Nederlands**.
- Je bent zelfstandig, resultaatgericht en gedreven door klantgerichtheid.
- Je werkt voornamelijk **op de baan** (80%) en doet offerteopmaak van thuis uit.
- Je bent 1 à 2 keer per maand aanwezig op kantoor in West-Vlaanderen.
- Kennis van Navision is een mooie plus.

WAT WIJ BIEDEN

- Een vast contract vanaf dag1!
- Een marktconform salaris, aangevuld met **extralegale voordelen** zoals maaltijdcheques en een groepsverzekering.
- **32 verlofdagen** per jaar en **flexibele werkuren**, zodat je een gezonde work-life balance behoudt.
- Werken in een **gloednieuw, modern kantoorgebouw** met een inspirerende en open werksfeer.
- Een dynamisch en hecht team binnen een **familiale onderneming**, waar initiatief en teamspirit worden gewaardeerd.
- **Opleidings- en doorgroeimogelijkheden** zodat je jezelf voortdurend kunt ontwikkelen.
- **Hands-on aanpak** en korte communicatielijnen, waardoor je impact hebt vanaf dag één.
- Een bedrijfscultuur waarin jouw ideeën en creativiteit echt gewaardeerd worden.
- Een **afwisselende job** waarin geen enkele dag hetzelfde is, met veel ruimte voor eigen inbreng.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is **de referentie binnen prefab betonproducten** en voornamelijk actief binnen West-Europa. De groep telt momenteel een 200tal medewerkers, gelokaliseerd in 6 verschillende landen, en de hoofdzetel is gelegen te **Wielsbeke**.

Hun toepassingen worden gebruikt in projecten in België, Frankrijk, Nederland, Luxemburg en Duitsland, variërend van overheidsopdrachten tot **bouwprojecten** voor de industrie, **wegenwerken, landbouw, tuinaanleg** en **recyclage**.

Momenteel gaan ze op zoek naar een **Business Developer** voor de regio **Limburg**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk