



Are you the **rock** we're looking for?

Account Manager Haircare

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je bent verantwoordelijk voor het **uitbouwen** en **onderhouden** van **klantrelaties** binnen jouw regio.
- Je analyseert de **noden** van klanten en vertaalt deze naar **maatwerkoplossingen**.
- Je bent actief in het **acquireren** van nieuwe klanten en het versterken van ons **klantenbestand**.
- Je voert **commerciële gesprekken** en bent bedreven in **onderhandelen** en het sluiten van deals.
- Je blijft op de hoogte van de laatste **trends** en ontwikkelingen binnen de sector.
- Je werkt nauw samen met **interne afdelingen** om de klanttevredenheid te waarborgen.
- Je beheert en structureert **klantgegevens** en maakt gebruik van analyses om de **klantbehoeften** verder te optimaliseren.
- Je vertegenwoordigt het bedrijf op **evenementen**, beurzen en andere commerciële gelegenheden.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt een **bachelordiploma** in **Sales, Communicatie** of een gerelateerd vakgebied.
- Ervaring in **Sales** is een **pluspunt**, maar geen vereiste.
- Je beschikt over sterke **communicatieve vaardigheden** in zowel **woord** als **schrift** (Nederlands).
- Je bent **flexibel, punctueel** en denkt **oplossingsgericht**.
- Je werkt goed samen met **collega's** en externe **partners**.
- Je hebt een **proactieve houding** en geen **9-to-5-mentaliteit**.
- Je hebt interesse in de sector en bent leergierig om je **productkennis** uit te breiden.

WAT WIJ BIEDEN

An offer you can't refuse!

- Je start met een vast contract vanaf dag 1!
- Je maakt deel uit van een **gezond** en **groeidend familiebedrijf** met een sterke **teamcultuur**.
- Je komt terecht in een **hecht team** met **leuke**, gedreven collega's.
- Ze bieden je een **aantrekkelijk salaris** met **extralegale voordelen** zoals een **bedrijfswagen, smartphone, hospitalisatie- en groepsverzekering**.
- Wij **investeren** in jouw **professionele groei** door middel van **trainingen** en **opleidingsmogelijkheden**.
- Je hebt **ruimte** voor eigen **inbreng** en **innovatie** binnen je functie.
- Onze **werkomgeving** biedt de perfecte mix van **professionaliteit** en **plezier**.
- Je krijgt de kans om **mee te groeien** binnen een **bedrijf** met een sterke **reputatie** in de sector.
- Hier houden ze niet van formele structuren.
- Binnen deze onderneming staat men open voor nieuwe **ideeën**.
- Je zal exclusieve haircare merken in het hoge segment met passie voorstellen aan de klant.
- Je krijgt een plaatsje aan hun **100-jarige familie-tafel**.
- In dit bedrijf gaat iedereen dag in dag uit vol energie voor zijn doelen. En dit in een **leuke werkomgeving** waar graag gelachen wordt.
- In het bedrijf valt onmiddellijk de vriendelijke, **aangename sfeer** op.

WIE WIJ ZIJN

Wij zijn een **dynamisch** en **klantgericht** familiebedrijf met een sterke focus op **groei** en **innovatie**. Onze **waarden** liggen in **kwaliteit**, **persoonlijke service** en een **cultuur** van **samenwerking**. Wij werken voor diverse **klanten** binnen de sector en streven naar **langdurige relaties** gebaseerd op **vertrouwen**. Samen zetten wij ons dagelijks in om de **beste oplossingen** en **producten** te leveren.

Momenteel gaan wij op zoek naar een **Account Manager** voor de regio **Vlaanderen**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk